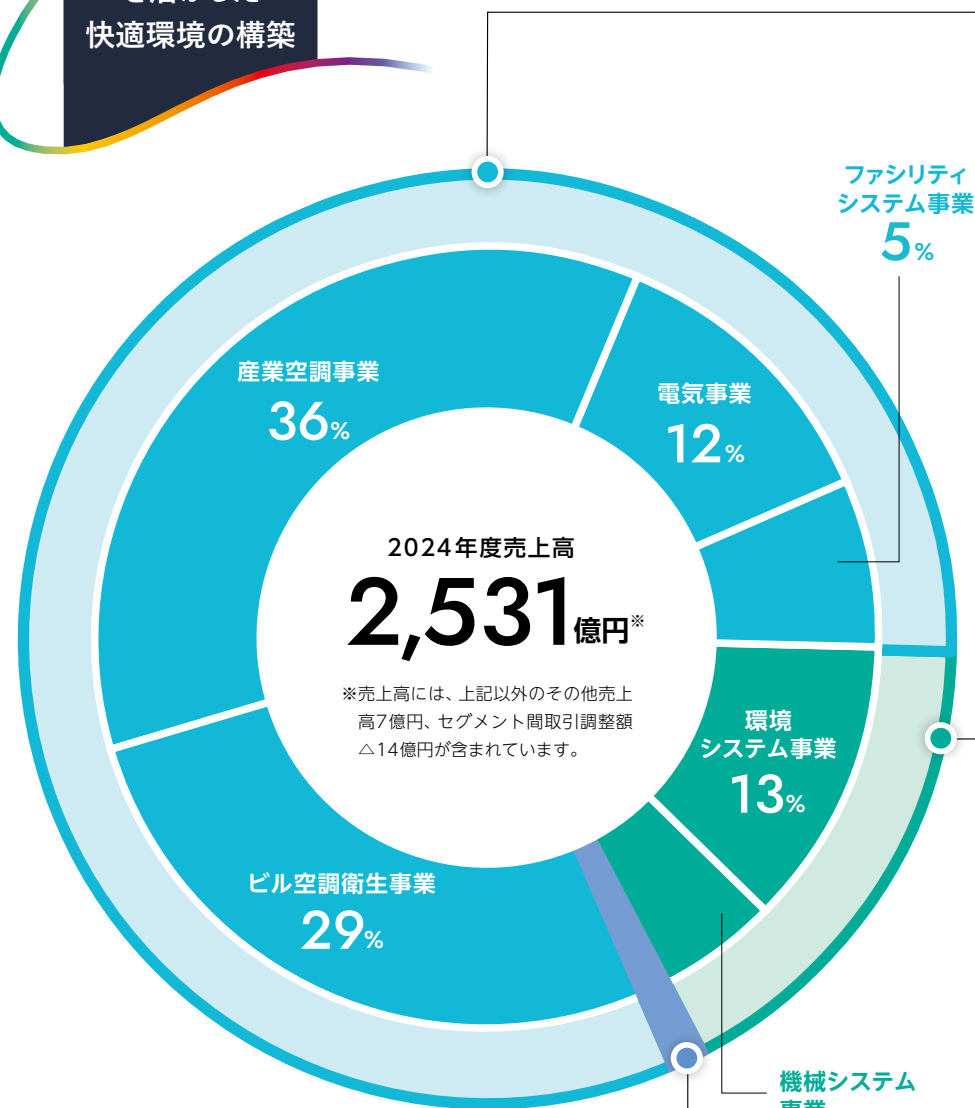




マテリアリティ

エンジニアリング  
を活かした  
快適環境の構築

## 事業領域 (2025年3月期)



### 建築設備事業



売上高 **2,089**億円※ 売上高構成比率 **82%**

#### ビル空調衛生・産業空調・電気・ファシリティシステム事業

快適でありながら省エネルギーかつ効率的なシステムで、人にも環境にもやさしい建築設備を創造しており、その分野はビル空調衛生、産業空調、電気、ビルディングオートメーション(BA)など、建築設備全般にわたります。さらに、オフィスなどの構築や移転にかかわる設計やプロジェクトマネジメントも展開しています。

##### 主な営業種目

###### ビル空調衛生・産業空調

- 空気調和設備
- 産業空調設備
- クリーンルーム設備
- 環境制御装置
- 医薬・食品製造施設
- 冷凍・冷蔵装置
- 地域冷暖房施設
- 原子力関連施設
- 半導体製造設備
- 電池製造設備
- 給排水衛生設備
- 厨房設備
- 防災設備

###### 電気

- 電気設備
- 電気通信設備
- 電気土木

###### ファシリティシステム

- オフィス等ワークプレイス構築・移転にかかわる設計とプロジェクトマネジメント
- ワークスタイル全般にかかわるコンサルティング

###### スマートビルソリューション

- 中央監視・自動制御システム
- 情報通信ソリューション
- 危機管理(BCP)ソリューション
- IP電話ソリューション
- セキュリティ関連ソリューション

➡ P.40-43

### プラント設備事業



売上高 **422**億円※ 売上高構成比率 **17%**

#### 機械システム事業

お客さまのサプライチェーンマネジメントにおけるニーズや課題に対応した物流システム、搬送機器を提供しています。

##### 主な営業種目

###### 搬送機器

- 軽搬送コンベヤ
- 物流関連コンベヤ
- 仕分装置
- 自動倉庫

###### 搬送システム

- FAシステム
- 搬送システム
- 物流システム
- 空港手荷物・貨物ハンドリングシステム
- 医薬ハンドリングシステム
- 搬送情報制御システム

##### 主な営業種目

###### 水処理

- 上水・下水処理設備
- 汚泥焼却設備
- 産業用排水・排ガス処理設備
- 食品・化学等産業用プラント設備

###### 廃棄物処理

- ごみ焼却設備
- ごみ埋立汚水処理設備
- 一般産業廃棄物処理設備
- 汚泥再生処理設備

➡ P.44-47

### 不動産事業



売上高 **25**億円※ 売上高構成比率 **1%**

不動産の賃貸業務と建物管理に関する事業を行っています。現在保有している当社の技術を活かしながら、より付加価値の高い不動産へ発展させるよう努めています。

##### 主な営業種目

###### 不動産の賃貸業務

- 土地賃貸
- 建物賃貸

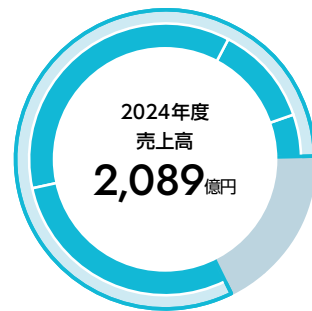
###### 建物維持管理

- 設備管理、更新

## 建築設備事業

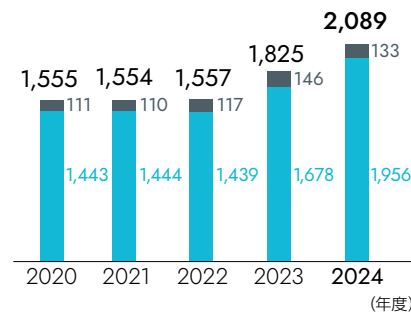
売上高構成比率

82%



売上高(億円)

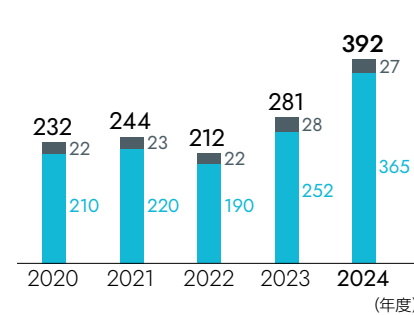
2,089億円



■ビル空調衛生・産業空調・電気 ■ファシリティシステム

売上総利益(億円)

392億円



み合わせ、動かすかといった検討が最も重要です。また建設から改修、解体・建替えまで、建物のライフサイクル全体を見通した検討も求められます。当事業はこうした検討を設計段階において十分に重ねることで、お客さまが求める性能はそのままに、消費エネルギーや資材の削減につなげています。なお、スマートビル分野やオフィスコンサルティング分野において、設備工事会社を母体とする当社は希少な存在であり、総合エンジニアリングの専門スキルを活かしたソリューションやコンサルティングサービスの提供によりシェアを拡大しています。

また、実際の施工を担う協力会社を含めた「人材」も強みと言えます。当事業では人が技術力・営業力の根幹であり、人材育成には非常に重きを置いています。特に技術面では、工事現場における日々の実務で経験値を高めるのみならず、総合研修施設「三機テクノセンター」における階層別集合研修によって理論を学び、実務と理論の両面から教育効果を高めています。また公的資格取得に対する支援や、技術者の継続教育制度(CPD)にも加盟し、教育・研修を日々充実させています。

最後に特筆したい強みが「お客さま」です。当事業のビジネスモデルは基本的に請負業であり、ご発注をいただかないことには事業を進めることができませんが、グローバルプレーヤーを含む多くのお客さまと、永年にわたり良好な関係を築き上げ、時には当社の技術力を鍛える「ティーチャーカスタマー」としてご指導いただいています。

当事業は、これらの強みを活かして経営ビジョン“MIRAI 2030”の達成を目指します。

### 成長戦略

#### 市場の変化に対応した事業運営体制の構築

近年の工事案件の大型化・高度化に対応すべくビル空調衛生、産業空調、電気といった事業分野ごとの縦割りをあらため、市場ニーズに事業横断型で対応できる体制を整えました。2024年4月には設計本部を約20年ぶりに復活させ、新たな先端技術に対応する社内のシンクタンクとして機能させ、技術力の全国的レ

ベルアップを図ることとしました。さらにはフロントローディング\*をキーワードに、工事プロジェクトの着工前(設計段階)に人員を投入し、企画・設計業務の完成度を高めるとともに、担当人員がそのまま施工管理に移行する体制を構築するため、2025年4月にエンジニアリング推進本部を新設。この新体制で市場のニーズに確実に応えます。

※フロントローディング：プロジェクト管理や業務プロセスにおいて、初期の企画や設計といった工程に集中的に資源を投下して完成度を高め、後工程の負荷を軽減する手法

#### オフサイトステーションの活用

建設業就業者数が減少する一方、建設需要は高まっており、人手不足対策が建設業共通の課題となっています。そこで生産体制を見直し、オフサイト工法\*を推進して生産性のさらなる向上に取り組んでいます。具体的には、工事現場所在地の地域性を考慮し、当該地域の協力会社の工場をはじめメーカー、代理店、運送会社等のパートナーの拠点をオフサイトステーション(OS)と位置づけ、配管・ダクト加工のプレハブ化やオフサイト生産、機器・配管のユニット化等を図っています。オフサイト工法の推進により、工事現場における作業量が減少するため、人手不足下での需要に応えることが可能となります。

※オフサイト工法：工事現場外の工場等の拠点で設備機器・資材を製作・加工してユニット等に組み上げ、工事現場における作業を削減する手法

#### デジタル技術による事業進化

BIMソフト「Rebro(レブロ)」を活用し、配管加工データや図面データ等をOSと工事現場で共有することで一貫したデータに基づく生産体制を構築し、品質と生産性の向上を図っています。



BIMイメージ

### 市場環境

建設投資をはじめ建設受注統計等の各種マーケットデータはいずれも旺盛な建設需要を反映して上昇基調であり、この傾向は数年続くものと見込んでいます。東京地区のオフィスビル供給量は2027年に一時的に減少しますが、2030年に向けて供給量が増加する見込みであり、大都市圏を中心に再開発プロジェクトが全国にわたって多数計画されています。また、産業分野においては半導体や車載用電池への投資が大規模に行われており、デジタル化の進展や生成AIの普及により、データセンター需要も全国各地で急拡大しています。加えてバブル期に建設された建物が設備更新時期を迎えており、今後はリニューアル需要が顕在化し、改修工事案件も増加してくるものと見えています。大都市圏におけるオフィス需要は旺盛な状況が継続しており、ES(従業員満足度)向上を経営課題と捉えて、立地が良くグレードの高いビルへ移転する顕著なトレンドが見られるなど、ビジネスチャンスが拡大しています。

一方、リスク面では米国の関税政策が特に製造業のお客さまの投資動向に大きな影響を与えているほか、人口減少が見込まれる中での人材確保のリスクや、建設コストの高騰によって投資計画が縮小・延期となるリスクなどがあります。

### 事業の強み

多種多様な建物の規模や用途に合わせ、お客さまが求める空間を実現する多彩な「技術力」が当事業最大の強みです。この技術力は当社の100年に及ぶ歴史の中で蓄積されてきたものであり、ビル空調設備では「省エネルギーシステム」、産業空調設備では特殊環境である「クリーンルーム」、情報インフラを含む各種機器を監視・制御する「中央監視システム」、快適なオフィスを提供する「オフィス構築エンジニアリング」などが挙げられます。近年、工事案件が大型化・高度化する中で、当事業が属する設備工事業の分野において、技術力のもとより十分な施工体制を確保できる対応力をもった企業は、国内に当社を含め数社しかないことから、業界のリーディングカンパニーとして豊富な実績と信頼を背景に多くのご注文をいただいています。

中でも現在、当事業の中核を成すビル空調衛生事業において、省エネルギー技術を通じたカーボンニュートラルへの貢献は、強みを活かせる注力分野と捉えています。一般的なオフィスビルで消費するエネルギーの約半分は、空気調和設備と給排水・衛生設備で占められており、省エネルギーを進める上では個々の機器の性能も重要ですが、それらをシステムとしてどう組



また、建設工事の局面だけでなく運用・維持管理面においても人手不足への対応が課題です。オフィスビルにおけるサービス品質の維持、製造施設における安定稼働継続のためにDX推進やロボット導入を通じて自動化を進め、運用・維持管理面のニーズに応えます。

### 環境技術による脱炭素事業の推進

当事業の強みである省エネルギー技術の提案により、カーボンニュートラル社会の実現に貢献します。また豊富な建築ストックをターゲットに、リニューアル事業を強化し、新築・維持・改修の全段階で省CO<sub>2</sub>化を推進します。

### オフィス市場でトータルサービスを推進

「働く場所、働くことに関する相談は何でも三機工業へ」をスローガンに掲げ、コンサルティング領域およびソリューション領域の拡充を図り、トータルサービス確立を目指します。オフィス構築、移転プロジェクトマネジメントにおいては豊富な導入実績を活かし、運用面でのサービス開発を推進します。また、スマートオフィス・スマートビルの分野では、設備工事を主力事業とする強みを活かし、トータルインテグレーションの提案力を高めることで全体の付加価値を高めていきます。

## 2024年度の主な取り組みと成果

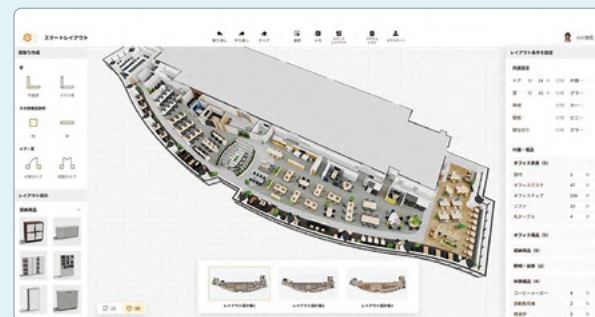
大都市圏での大型再開発事業をはじめ、車載用電池やバイオ医薬品、データセンターなど成長分野における新築案件、強固な顧客基盤を背景としたリニューアル案件などの活発な民間投資を受け、前年度を上回る繰越受注を確保しました。

一方、近年顕著になっている物件規模の大型化に事業部全体で対応すべく機構改革を実施。2024年4月に設計本部および同本部内に設計開発部、電気設計部を新設し、併せて技術管理本部にBIM推進部を設置するなど、設計力の向上を図りました。

また、建築設備事業のバリューアップに向けて、最先端技術への積極的な取り組みを進めています。2024年12月には当社設備設計のノウハウをBIMへ

展開すべく、建築設備専用CAD「Rebro(レブロ)」自動作図機能の共同開発をスタートさせました。また建築設備の施工現場における人手不足を見据え、2020年に開発した自動風量計測ロボットの現場導入で得た技術ノウハウを応用し、多用途展開に着手しました。さらに2025年3月には、南極観測パートナー企業として「昭和基地利用プログラム」の一環で「カーボンニュートラルの実現に向けたクラウド型エネルギー管理手法の確立のための昭和基地内建築設備データの収集・解析・情報展開手法の研究」に取り組み始めました。

オフィスコンサルティング分野では、スタートアップ企業とのオープンイノベーションにより、オフィスレイアウトを自動生成する営業DXツール「S-LiDAR」の開発に取り組みました。



オフィスレイアウト自動化システム「S-LiDAR」による自動生成イメージ(3D画像)

#### 主な施工実績

- ・アーバンネット御堂筋ビル(空調設備工事／新築)
- ・大阪市立美術館大規模改修工事(空調設備工事／改修)
- ・キョクシア岩手株式会社新管理棟第1期機械設備工事(空調・衛生設備工事／新築)
- ・北里新M号館新築およびインフラ改修工事(空調・衛生設備工事／改修)
- ・天神ブリッククロス新築工事(空調・衛生・電気設備工事／新築)
- ・トヨタ自動車株式会社 明知1C電池工場建設工事(空調・衛生・電気設備工事)
- ・パナソニックエナジー株式会社西門真地区R&D棟新築工事(空調・衛生設備工事／新築)
- ・(仮称)パナソニック株式会社末広町ビル計画(空調・衛生設備工事／新築)
- ・株式会社太陽進堂第三工場新築工事(空調・衛生設備工事／新築)

### Focus

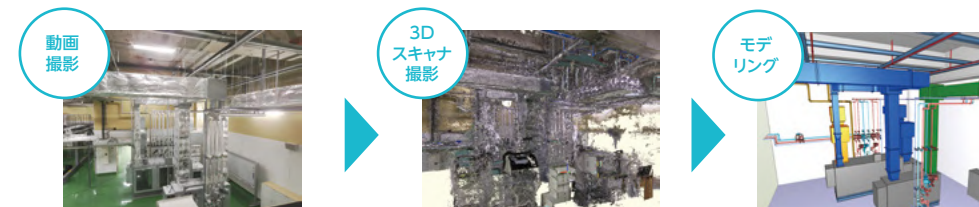
#### 小型ドローンによる画像データからの3Dモデリング技術を確立

リニューアル工事において既存図や現状図が存在しない現場への対応策として、レーザースキャナによる3Dモデリングを行い、既存設備のデジタル化を図る手法が近年多く見られます。しかし、この手法では配管やダクトなどが輻輳する天井裏や機械室にレーザーが届きにくいことから3Dモデル化は困難を極め、一部修正を施し完成させていました。

当社はこうした課題に対し、グループ会社の三機キヤドケンドロ株式会社が持つ3Dスキャン技術と小型ドローンを組み合わせ、狭小・閉鎖空間において精度の高い3Dモデルを効率的に作成する手法を開発し、その実用化に向けた検証を行いました。その結果、精度の高い3Dモデルを作成するためのドローンの飛行方法や動画撮影条件を確立。また従来の3Dスキャン手法と比べ、機械室などの天井のない空間で完成部材数(認識できた建築部材)が約135%向上し、一部天井が解体された天井裏空間では約400%向上しました。

今後、拡大するリニューアル市場において、既存設備のデジタル化の需要が高まっている中で、将来的にはAI制御による自動飛行も視野に入れた本技術を展開し、建設業界のDX推進に貢献します。

#### 3Dスキャナとドローンによるモデル合成(当社施設での実施例)



### Focus

#### ウェルビーイングを追求する超高層複合ビルの快適環境を構築

NTT都市開発株式会社が、多様な働き方を支援する超高層複合ビル「アーバンネット御堂筋ビル」を大阪市中央区に建設し、2024年6月にグランドオープンしました。同ビルは、「ZEB<sup>※1</sup> Ready」認証をオフィス部分で取得するほか、西日本エリア賃貸ビル初の「WELL認証<sup>※2</sup> (WELL Core)」ゴールドランクを取得するなど最高水準のウェルネスオフィスであり、当社はその空調設備の施工を担当しました。

働く人がより快適に過ごせるウェルビーイングな空間にすべく、空調設備の構築にあたっては、オフィスフロアの空調ゾーンを細かく分け、60m<sup>2</sup>ほどの狭い範囲で柔軟な温度調整を可能にしました。また、日射しや外気温の影響を受けやすい窓際のペリメーターゾーン対策も実施。窓際近くの吹き出し口から夏期は冷気を、冬期は暖気を吹き出し、ガラス面付近に空気の流れを発生させることで、快適なオフィス環境を維持します。さらにはZEB Readyの実現に寄与する設備として、排熱を有効活用するガスコージェネレーションシステムを導入し、省エネルギー化にも大きく貢献しています。

加えて今回の施工においては、当社のR&Dセンターと連携しながらBIMやロボットを積極的に活用し、現場での作業負担の軽減や施工の効率化、省力化を推進しました。今後も当社は、お客さまの最新のご要望に応える快適空間の構築に取り組むとともに、施工DXの推進により安心・安全かつ効率的な施工体制の確立に取り組んでいきます。

※1 ZEB : Net Zero Energy Building(ネット・ゼロ・エネルギー・ビル)の略称。快適な室内環境を維持しつつ、建物で消費する年間の一次エネルギーの収支をゼロにすることを目指した建物。

※2 WELL認証 : 2014年に米国で始まった国際的な建物認証制度。ビルやオフィスなどの空間をウェルビーイングの観点から評価し、プラチナ、ゴールド、シルバー、ブロンズの4段階で格付けされている。

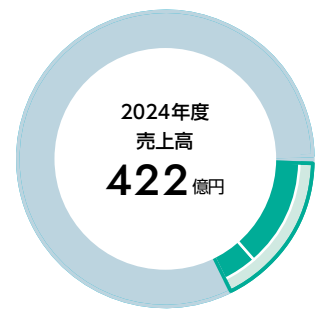


アーバンネット御堂筋ビル

## プラント設備事業

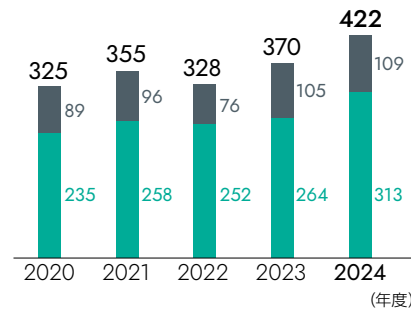
売上高構成比率

17%



売上高(億円)

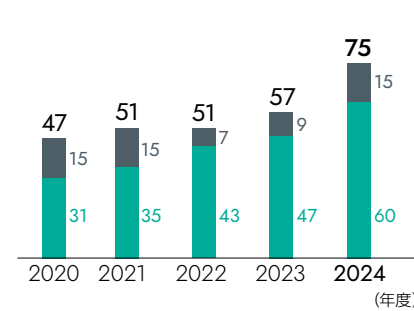
422億円



■機械システム ■環境システム

売上総利益(億円)

75億円



(年度)

### 機械システム事業

#### 市場環境

自動化・省人化設備投資は堅調に推移し、市場別では自動車関連産業からの引き合いが活発です。一方、車載電池関連は、EVの普及が踊り場の様相を濃くした影響から着工や設備導入の延期が散見されます。また半導体関連業界からの受注も堅調です。

国内市場の競争の観点では、国内大手製造業にて中国製のAGV/AMR(無人搬送車/自律走行搬送ロボット)が浸透し始めており、固定設備から移動型設備やロボットシステムへとパラダイムシフトが進んでいます。当事業でも自社開発のほか、外部企業とのアライアンスを進めています。

資材部品等の価格高騰は落ち着きをみせ、一定の価格転嫁も実施できています。一方で人件費と運送費は確実に上昇し、価格転嫁の必要性が高まっています。

#### 事業の強み

当事業では長年にわたり他社に秀でた顧客対応力にてお客さまの信頼を得てきました。常に誠意をもって

ニーズに応える姿勢で事業に取り組み、このことが短期間にてお客さまの要求する仕様のシステムや製品を創り出し、提供する技術力を養ってきました。

市場環境を鑑みると、自動車関連産業が集積する中部地区に全社的な強固な事業基盤を持っていること、そして事業部単独でも同地域に強力な販売網を持っていることは大きな強みとなっています。また、半導体関連や車載を含めた二次電池製造関連産業に対しても、特殊環境下でのマテリアルハンドリングのニーズに合致する技術や製品を提供するために、当社が保有する空調技術との融合ソリューションは競合他社が備え得ない強みと言えます。こうした当社独自の総合エンジニアリング企業としての強みを活用して、市場や技術開発に取り組んでいきます。

#### 成長戦略

##### 事業リソースの選択と集中

事業リソースの選択と集中により競争優位を創り出し、独自ポジションの確立を目指します。選択市場は安定性あるいは成長性の高いものを捉えるべく、成長領域として自動車関連産業、半導体関連産業を、安定領域として空港、医療と食品をターゲットとします。

### 空港分野における事業規模の拡大

マテリアルハンドリング機器を主体とした空港分野は安定的に受注が見込める領域であり、事業規模の拡大と技術開発の強化を図ります。戦略的アライアンスやM&Aを視野に海外空港の市場調査も進めます。

### コア事業の戦略的深化

技術開発の強化、ICT活用、プロセス・試験装置メーカーや海外企業との連携や提携等により成長と業容拡大を目指します。中でも医療・食品分野への注力による競争優位性の確保を優先課題と捉えています。

#### 2024年度の主な取り組みと成果

2024年問題などの人手不足を背景とした自動化・省人化ニーズは製造業・非製造業ともに底堅く、これらを取り込むべく将来の成長が見込める二次電池、医療・医薬、物流分野に注力しました。中でもEV関連の二次電池製造分野への販路拡大を目指し、営業活動を展開。その結果、新たな顧客との関係構築ができ受注獲得につながったほか、二次電池分野においては、電池の検査装置の輸出案件も獲得しました。一方、主力製品の継続的な拡販に努める中では、資材部品の価格上昇に伴い標準品コンベヤの価格を見直したことで利益率が改善しました。

また自動化・省人化ニーズへの対応の一環として、ロボットや仕分け機を活用した新商材の開発にも継続的に取り組みました。2023年度に開発した3方向仕分け装置「Branch Ball®」を複数台連結したソータシステム「BBソータ®」を考案し、2024年9月開催の「国際物流総合展2024」に出展しました。さらには2023年度に販売開始した搬送型ロボットによる自動仕分けシステム「メリス・ビアンカ®」(AGV)の運行管理システムの開発にも成功しました。

##### 主な施工実績

- 株式会社東海理化(大口工場 集中ストア出庫ライン)
- 株式会社ヒューテックノオリン  
(中部支店第二センター レジ・DASシステム)
- 松山空港(国内線到着手荷物コンベヤ更新工事)

### 環境システム事業

#### 市場環境

環境システム事業の市場は、社会インフラを支える設備を対象に、主に上下水道事業や廃棄物事業などがあります。上下水道事業は市場規模の横ばいが続く中、脱炭素の需要拡大、施設の老朽化、職員減少に伴う技術継承といった複合的な課題に直面しています。当事業ではこれらの課題解決に向け、脱炭素製品の拡販やウォーターPPP※の推進など、市場ニーズを踏まえた試みを展開していきます。

廃棄物事業の市場は、環境意識の高まりや技術革新など多様な動向を示す一方、地域格差や労働力不足、原価高騰といった課題が表面化しています。当事業はこれをLCE事業拡大の機会と捉え、ICTおよびAIを活用したDX推進に積極的に取り組み、市場における存在感を示していきます。

※ウォーターPPP：水分野の公共施設が対象の新たな官民連携

#### 事業の強み

環境システム事業では、脱炭素製品の拡販やLCE事業の推進を事業の強みとし、さらなる発展に向けて積極的に推し進めています。

### 脱炭素ニーズに対応した製品ラインナップ

上下水道事業向けでは省エネ型散気装置(エアロウイング)、省エネ型遠心脱水機、過給式焼却炉(ターボ炉)、廃棄物事業向けでは水冷式ストーカなど、当事業は脱炭素に特化した戦略商品を数多く保有し、その拡販に努めています。

### LCE事業(ストックビジネス)の推進

市場環境を踏まえ、施設建設のほか維持管理から運営までを行うLCE事業を当事業グループ全体で推進しています。当事業では、大規模浄水場の排水処理PFI事業や廃棄物施設運営事業を長年にわたって手掛けてきており、そのノウハウを蓄積してきました。今後も、再編成されたグループ会社(三機グリーンテック、



三機アクアテック)との協力体制をより強固なものにし、長期運営ビジネスのための体制構築に戦略的に取り組みます。

## 成長戦略

### 脱炭素に向けた技術開発の加速

当事業では戦略商品のブラッシュアップを行い、社会・市場のニーズに沿うことで販売拡大を目指します。

また省エネ型水処理装置MABR<sup>\*</sup>を活用した新たな水処理システムの実用化を目指し、実証試験を進めていきます。サーキュラーエコノミー分野では、下水汚泥焼却灰の低コスト肥料化技術や昆虫を利用した下水汚泥の飼料化・肥料化など、積極的な技術開発に取り組んでいます。

※MABR(Membrane Aerated Biofilm Reactor)：ガス透過膜を微生物担持体かつ酸素供給体とした生物膜反応器

### AIなどを活用した運転管理の省人化

ごみ焼却施設におけるAIごみクレーンシステムや遠隔監視システムの技術開発に取り組み、LCE事業につながる運転管理の省人化を推進していきます。またICT機器や電子ツールなどを使った業務フローの見直しや作業改善にも継続的に取り組みます。

### 水処理分野の海外展開を推進

戦略商品であるエアロウイングは、海外グループ会社であるアクアコンサルト社と連携し、全世界で売上を伸ばしています。近年は欧州のほかにも台湾や韓国で堅調な受注があり、中国で新たに代理店契約を結ぶなど、今後はアジア市場への積極的な展開に努めます。同じくアジア市場にてDHSシステム<sup>\*</sup>を中心とした幅広い保有技術の提案を行い、水処理技術のニーズ

を掘り起こしていきます。

※DHSシステム：スポンジ担体を用いた省エネ型排水処理システム

## 2024年度の主な取り組みと成果

上下水道事業を中心に、複数の大型案件を含む好調な物件受注、更新工事における大幅な利益改善により、近年でも高水準の業績となりました。水処理施設向けの戦略商品についても、国内市場にて堅調な受注を維持しています。

LCE事業の関連では、2024年度に福島県双葉地方のごみ焼却施設建設が無事完工し、その運転管理をグループ会社である三機グリーンテックにて開始しました。また東京都下水道局のDBO事業である消化ガス発電事業の建設工事を契約しました。これらLCE事業を推進していくために、事業規模の拡大に向けたM&Aにも積極的に取り組んでいます。

国土交通省との下水道革新的技術実証事業(B-DASH)では、「下水汚泥焼却灰の肥料化技術」の導入可能性調査を実施し、評価委員会を経て調査が無事完了しました。今後は国策に基づく資源循環へ寄与する技術として、社会実装に向け普及展開を目指します。また省エネ型水処理装置MABRは、日本下水道事業団および横浜市との共同研究にて、現地実証試験を開始しました。

海外では、経済産業省のグローバルサウス未来志向型共創等事業費補助金に採択され、タイ王国でのDHSシステム導入調査事業を開始しました。

#### 主な施工実績

- 大江ポンプ所沈砂池設備工事
- 春日井浄水場活性炭注入設備工事
- 小松マテーレ散気装置更新工事
- 双葉南部衛生センター焼却施設整備工事



世界展開が進む  
エアロウイング  
(●：エアロウイング導入地域)

導入実績  
2,500カ所  
以上

代理店  
30社  
以上

世界  
60カ国  
以上に納入



### 機械システム事業

## 航空貨物輸送の新たな拠点に最先端貨物システムを構築

全日本空輸株式会社(ANA)の貨物輸送事業を支える新たな拠点として、成田国際空港に第8貨物ビルが誕生し、2024年10月より運用が開始されました。三機工業は同拠点において航空貨物の保管・移動・管理を行う「ANAカーゴハンドリングシステム(CHS)」の主要設備であるETV<sup>\*</sup>のラックシステム一式の施工を担当しました。

第8貨物ビルから飛行機の駐機エリアへと貨物を輸送する同設備の施工は、建築会社による建屋竣工と同時に進行が求められる中、多くの関係者との綿密な工程調整を重ねることで、安全かつスムーズに行われました。無事に施工を終えたETVは、第7ビル貨物ビルのものと比較して搬送能力は10%向上。またモーターの消費電力を抑える技術、騒音を低減する部品の採用により、省エネルギーと作業環境の向上を両立する設計としました。ラック内を走行するETVにはレーザー計測器などの衝突防止機器を複数搭載し、設備運用時の安全性も高めています。

なお今回の施工は、作業の様子をタイムラプス映像で録画しアーカイブ化。今後、同様のプロジェクトに携わる際には、よりスムーズな進行が可能になります。

※ETV(Elevating Transfer Vehicle)：貨物ラックで貨物を水平・垂直に搬送する、エレベーター式貨物搬送車両



物流能力を向上させるETV



### 環境システム事業

## 地域インフラを支える災害対応型のごみ焼却施設を新築

福島県双葉地方の一般廃棄物処理を担う「南部衛生センター」は1981年に建設された地域の中核的なインフラです。老朽化に伴う建替えにあたり、旧焼却炉を手がけた三機工業が、今回も焼却施設全体の設備設計・施工を担当しました。

工事にあたっては、地域の特性やお客さまのニーズに応じた設備の導入を念頭に、新たなごみ焼却設備については、耐久性とメンテナンス性を高めるべく、当社独自の水冷式ストーカ焼却炉を採用しました。高温にさらされる火格子(炉床材)内部に水を循環させて冷却する構造で、火格子が熱で損傷するリスクを大幅に軽減します。

また震災を経験したこの地域では、災害時にも独立運用できるよう、地域の水道インフラを圧迫しない冷却用水の水源確保が求められていました。そこで水源には井戸水の活用を検討しましたが、井戸の水質に鉄が大量に含まれていたことから、除鉄設備と組み合わせて井戸水を活用するクロードシステムを提案したところ、導入が実現しました。

また本プロジェクトにおいては3D CADを活用した設計・施工管理を実践。3D設計による干渉調整と工程最適化などを推し進め、工事関係者が円滑に施工を進められる体制を整えたことで、非常に円滑に工事は進みました。これからも三機工業は、お客さまのご要望に応える技術をもって、地域インフラを支える存在であり続けます。



南部衛生センター